



Kolumni myös netissä:
www.sahkoala.fi

Kirveelle ja Tukesille löytyisi töitä

ostaa OVT:llä pienimmillä kuluilla, maksaa kalleimman listahinnan. Joka jaksaa ja viitsii tingata pienekin projektin, saa siitä erikoishinnan ja tuntuvat jälkihyvitteet.

Tilanne on taas kärjistynyt, kun metallien hinnat ovat laskeneet. Tukkurit eivät halua teollisuuden laskevan kaapeli listahintoja, ettei tarvitse alaskirjata varastoarvoja.

Samaan aikaan suuri osa kauppoista käydään erikoisprojektihinnoilla, joissa alennukset ovat helposti noin 20 prosenttia. Tätähän eivät mukana olleet tukkuri ja kaapelimies tietenkään tunnustaneet kuin vasta kolmannen konjakin jälkeen. Pakkohan oli tunnustaa, kun paikalla oli meitä halvalla tavaraa tinkineitä urakoitsijoita.

Edellä mainitussa nyt ei ollut mitään uutuuksia, mutta varsinainen pommin pudotti Savon poika. Kertoi yhdenkin kempeleläisen urakoitsijan keksineen oikein maailman hyvän ansaintakeinon. Kaveri on alkanut myydä sähkötarvikkeita netissä kuluttajille.

Homman idea on se, että luovataan tukkurille iso volyyymi ja siitä saadaan sitten hyvä alennus, jota vielä valmistaja tukee takahyvitteellä. Sitten vaan hinnat nettiin ja tavara toimitetaan tukkurin logistiikalla kuluttaja-asiakkaan noudettavaksi tukun paikallisesta

myyntikonttorista. Hinta on kuluttajalle samaa tasoa - tai usein jopa halvempi - kuin saman myyntikonttorin pienelle urakoitsija-asiakkaalle.

Suomi on toki vapaa maa ja kaikenlainen kaupankäynti on sallittua. Moista omaan pesään kusemista lyhyen aikavälin myynnin kasvun vuoksi on kuitenkin vaikea ymmärtää. LVI-puolella näin on toimittu jo jonkin aikaa ja nyt sitten sähköpuoli painaa perässä.

Kukahen mahtaa nämä tarvikkeet asentaa – tuskinpa ainakaan kukaan asennusoikeudet omaava urakoitsija eli samalla ollaan oikein porukalla vaarantamassa sähköturvallisuutta tukemalla luvattomia asennuksia.

Seuraava vaihe on varmaan, että samaiset nettikauppiat alkavat netin kautta myydä myös allekirjoitettuja tarkastuspöytäkirjoja: Siinä ei tarvitsisi edes tukkurin logistiikkaa ja kate olisi liki 100 prosenttia.

Kyllä olisi kirveelle ja Tukesille töitä!

Topi

Olimme taas kunnan sähkömiesporukalla Ison Rikkaan Lapin erämaakämpällä linnustamassa. Liiton mies mittaali nuotiolla Juhla Mokkaa kahvipannuun. Periaatteen miehenä ei ole kertomansa mukaan juunut Presidenttiä kohta kahteen toista vuoteen, mutta sanoi taas juovansa ensi maaliskuussa!

Kääntyi siinä sitten nuotiolla keskustelu jälleen kerran sähkötarvikekaupan hintarakenteisiin. Mitään kustannusvastavuuttahan siinä ei koskaan ole ollut havaittavissa. Tukkurin maksaa teollisuudelle kalleimman hinnan varasto-ostoista, joiden kustannukset ovat pienimmät.

Vastaavasti urakoitsija, joka